

DEDI JEFRI PURBA, S.E.

@ purbadedi80@gmail.com

0823-7095-5440 / 0822-7490-2708

Dusun XIV, Jalan Setia Ujung GG. Gereja HKBP Parsaulian Ressort
KM 12.5 Toko OP Refael Purba Mulyorejo

www.dedyjefrypurbaasc.com/Facebook

Dedi Jefri Purba



Objektif

Pemasaran dan penjualan adalah posisi yang menuntut kemahiran dalam penciptaan sales / pencapaian penjualan kepada perusahaan yang didapat dari hubungan yang baik kepada pelanggan.

Pengalaman

PT. VANDEW AKSHA MANDIRI (VAM)

12 September 2022 - 01 Agustus 2024

Product Specialist

Tugas Pokok Product Specialist:

Memantau dan memperkirakan tren pemasaran.

Mencari tahu efektivitas program dan strategi pemasaran.

Merancang dan mengevaluasi metode pengumpulan data seperti survei, kuesioner, dan polling

Mengumpulkan data tentang konsumen, pesaing, dan kondisi pasar

Mengubah data temuan menjadi tabel, grafik, dan laporan tertulis yang mudah dipahami

Menyiapkan laporan dan menyajikan hasil kepada atasan.

Melakukan riset pasar dan mengumpulkan data untuk membantu perusahaan memasarkan produknya

Mengumpulkan data demografis konsumen, preferensi, kebutuhan, dan kebiasaan membelinya (wawancara, kuesioner, survei, dan polling)

PT DIMAS ANDALAS MAKMU (DAM)

02 Mei 2021 - 10 September 2022

Marketing Executive Alat Kesehatan

Tugas Pokok Marketing Alkes :

Menjual semua produk alat kesehatan yang ada di perusahaan.

Membuat strategi pemasaran dengan promosi, Dengan Discount serta Entertain lainnya

Memperkenalkan dan mempromosikan alat kesehatan kepada Pengadaan Rumah sakit baik swasta maupun Milik pemerintah

Menjual produk secara reguler dan E-catalog

Melakukan penagihan faktur

Menyelesaikan pemberkasan dan serta SSP pembelian pada Rumah sakit milik pemerintah.

Menjaga dan menjalin hubungan baik dengan pelanggan.

PT. TRISAPTA JAYA (TSJ MEDAN KALBE GROUP)

10 November 2020 - 01 Mei 2021

Salesman/Sales Representatif

Mempromosikan semua produk Farmasi yang ada di perusahaan.
Membuat strategi pemasaran dengan promosi, Dengan Discount serta Entertain lainnya.
Memperkenalkan dan mempromosikan obat-obatan kepada dokter dan Pengadaan Rumah sakit baik swasta maupun Milik pemerintah
Menjual produk secara reguler dan E-catalog
Melakukan penagihan faktur
Menyelesaikan pemberkasan dan serta SSP pembelian pada Rumah sakit milik pemerintah.
Menjaga dan menjalin hubungan baik dengan pelanggan.

PT. HEXAFARM JAYA (HJ KALBE GROUP)

04 November 2019 - 01 Maret 2020

Medical Representatif / MR

Memahami product knowledge obat-obatan yang akan di jual.
Membuat strategi pemasaran dengan promosi, Dengan Discount serta Entertain lainnya
Memperkenalkan dan mempromosikan kepada dokter
Mempromosikan obat-obatan kepada Pengadaan Rumah sakit baik swasta maupun Milik pemerintah
Menjual produk secara reguler dan E-catalog
Melakukan penagihan faktur
Menyelesaikan pembelian dan administratif rumah sakit serta perusahaan.
Membuat laporan estimasi penjualan
Membuat laporan kerja selama berapa lama periode yang ditetapkan untuk dilaporkan
Menjaga dan menjalin hubungan baik dengan pelanggan.



Pendidikan

Universitas Quality Medan

2015

Sarjana Ekonomi Konsentrasi Manajemen Pemasaran

IPK. 3.32/4.00

SMA YPK ANDREAS SUNGGAL

2009

45.75/ 60.00



Keterampilan

1. Marketing/ Penjualan 2. Mampu bekerja dalam tim maupun individu 3. Mampu mengoperasikan komputer untuk Breakdown data customer meningkatkan penjualan 4. Mampu menyelesaikan masalah dilapangan 5. Memiliki Semangat yang kuat



Informasi Pribadi

Tanggal lahir : 11 November 1990


Status pernikahan : Sudah Menikah

Kebangsaan : Indonesia

Agama : Kristen Protestan

Jenis kelamin : Laki-laki

Surat ijin Mengemudi : 07149011000525



Tempat : Medan - Sumatera Utara
Salary Claim : 5.000.000



Referensi

Romy Ahmad Yohanda - PT. Vandew Aksha Mandiri

Product Specialist

-

+6282287629266